



ישר חברה למוצרי חשמל (1983) בע"מ  
 ת.ד. 5527 קרית שרת חולון, 58155  
 ע.מ. 510881907 | משהב"ט: 83079308  
 info.holon@yashir-group.co.il

חשמל ישיר חולון  
 רחוב הסתת 24, א.ת. חולון  
 טל: 03 5560667 | פקס חנות: 03 5560518  
 פקס משרד: 03 5599203

**חשמל  
 ישיר**



רשת שיווק לציוד חשמל

[www.yashir-group.co.il](http://www.yashir-group.co.il)

7/3/10

לכל מען דבעי,

שמי נועם נגלר ואני דור ממשיך בחברה בעלת רשת סניפים ארצית אשר עוסקת בשיווק ציוד חשמל שהקים אבי בשנת 1983. את האימון עם חגי שלו התחלתי כחלק מתהליך מקיף של מיתוג מחדש שאנו עוברים בחברה בשנה האחרונה. לפני כחצי שנה וכחלק מהתהליך שאנו עוברים לקחתי על עצמי תפקיד רוחבי של מנהל רכש ברשת. את האימון עם חגי התחלתי בדיוק עם כניסתי לתפקיד החדש. באותה העת בניית מערך הרכש הרשתי נראתה לי כמשימה בלתי אפשרית. כבר לאחר פגישתנו הראשונה הרגשתי שעם חגי המשימה אפשרית. חגי העביר את החומר בצורה מקצועית, לא חסך בדוגמאות, בחומרי קריאה ובסרטים. המשימות שקיבלתי היו מעניינות ומאתגרות. חגי ידע בצורה חכמה לכוון, לעקוב ולפקח על המהלכים אשר אני עושה ולגרום לי להאמין שההצלחה בדרך. את האימון חגי העביר בשילוב עם מתודולוגיית הכבשים של חברת RELATIONSHEEP. המתודולוגיה עזרה לי לשלוט ולנהל את הכעסים שלי, למדתי לנתח את "השריטות" שלי ושל חברי לעבודה, ולמדתי להתמודד עם ההתנגדויות שנתקלתי בהם לאורך כל התהליך. למדתי לכתוב פפ"ד (פרויקט פריצת דרך) שזוהי למעשה תוכנית עבודה מאורגנת ומסודרת אשר ליוותה אותי לכל אורכו של תהליך הקמת מערך הרכש. היום, מקץ 6 חודשים ו-12 פגישות, מערך הרכש ברשת עובד כהלכה, הרשת קונה בצורה מרוכזת, הגענו להסכמי רכש שנתיים עם הספקים המובילים, חסכנו כסף רב, ונפתח ערוץ יבוא אשר עוזר לרשת להתמודד בתחרות היום יומית הקשה מול כל השחקנים הבולטים בענף. אני כמנהל למדתי לעבוד מול תוכנית מסודרת, מול סדר יום מאורגן, למדתי לנהל אנשים טוב יותר ולמדתי לנהל את הזמן ולא לתת לו לנהל אותי. חגי לימד אותי להאמין בעצמי, ביכולות שלי ובמסוגלות שלי להתמודד עם כל דבר.

תודה רבה,  
 בהמון הערכה,

נועם נגלר  
 מנהל רכש וסמנכ"ל  
 חשמל ישיר – רשת שיווק לציוד חשמל